

国际金融危机后两岸经济合作的成果与前景

熊俊莉¹

摘要：2008 年全球金融危机使我国大陆与台湾地区均呈现经济成长趋缓与外贸出口下滑的现象，快速发展的两岸经贸往来也遭遇挑战。但两岸积极推动经济交流与合作，大陆地区陆续出台多项惠台政策协助台湾抵御金融危机，台湾当局对两岸经贸关系的政策思路也作了重要调整，两岸经济合作朝正常化、制度化、机制化的方向逐步推进。

美国次级房贷引致的金融危机，使全球经济都受到剧烈冲击，我国大陆与台湾地区也不能置身其外，均呈现经济成长趋缓与外贸出口下滑的现象，快速发展的两岸经贸往来也遭遇挑战。然而，2008 年海峡两岸经贸关系出现了重大的积极变化，大陆地区陆续出台多项惠台政策协助台湾抵御金融危机，台湾当局对两岸经贸关系的政策思路也作了重要调整。在两岸均持开放态度并积极推动下，两岸经济关系将更加紧密，两岸经济合作将朝正常化、制度化、机制化的方向逐步推进。

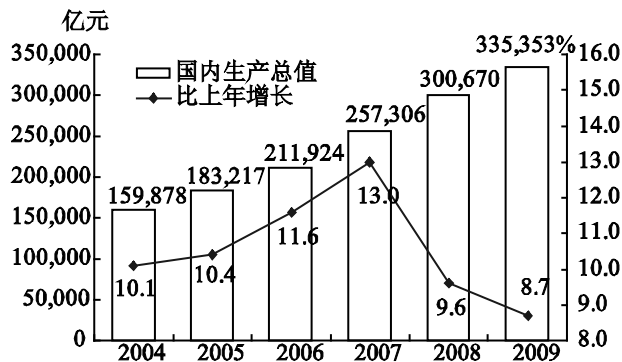
一、国际金融危机对两岸经济的影响

美国次级房贷引爆的全球金融危机，除了使美国经济承受萎缩的重大压力，也迅速蔓延至全世界经济体。2008 年 8 月以后危机加深，美、日、欧等发达国家经济大幅衰退，减少了对发展中国家（地区）的投资；内需大幅萎缩，减少了对出口导向经济体的产品进口。亚洲多个高度依赖外需的出口导向型经济体，如日本、中国大陆、韩国、台湾等，都遭受严重冲击。此次国际金融危机对大陆与台湾地区的冲击显著表现在经济增长、对外贸易与两岸经济往来等三个方面。

（一）两岸 GDP 增速均大幅减缓

2008 年下半年国际经济环境急转直下，尽管中国大陆金融市场受到的影响有限，但实体经济却受到直接、快速的冲击。按可比价格计算，2008—2009 年中国大陆 GDP 分别增长 9.6% 和 8.7%，与往年相比，增速明显下滑。[1] 尤其 2009 年第 1 季经济增长率仅 6.2%，同比降低了 4.4 个百分点，规模以上工业增加值降幅达 1.3%，企业效益明显下降，就业困难增多。2009 年下半年中国大陆经济呈 V 型复苏，但复苏的基础仍很脆弱，政府投资与刺激内需等政策虽然带动第 4 季 GDP 恢复 10.7% 的增长，但国民经济运行仍面临较多不确定因素，金融危机导致的民间投资趋弱、就业增长和农村劳动力转移减缓、价格下行压力等问题可能在一段时间内难以完全消除。

图 1 2004—2009 年中国 GDP 及其增长率



¹ 作者为中国社会科学院台湾研究所助理研究员。

图2 2005—2009年台湾GDP及其增长率

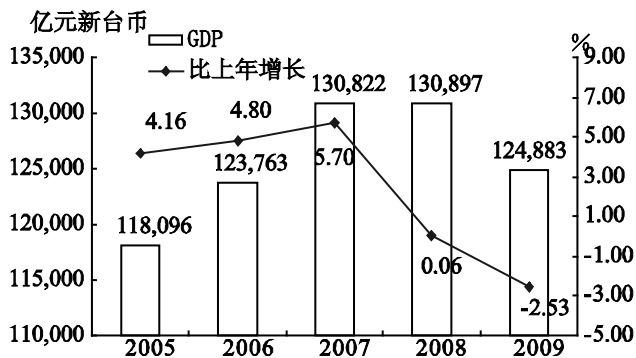


图1 资料来源：中国国家统计局，《2008年国民经济和社会发展统计公报》，2009年2月26日；《2009年12月份及全年主要统计数据》，2010年1月

图2 资料来源：根据台湾“行政院主计处”2009年5月发布的“国民所得统计及经济情势展望”绘制

金融危机对台湾经济造成的冲击远超过预期，不仅严重影响台湾制造业及出口贸易，岛内的民间投资也快速萎缩，导致2009年台湾经济衰退1.87%，创60年来最大衰退纪录。受国际金融危机影响台湾经济在2009年第1季创下罕见的9.06%的经济衰幅，全年民间投资大幅衰退19.6%，岛内就业形势不断恶化，9月失业率创下6.04%的高位。台湾经济在金融危机中也暴露出内需不足、服务业竞争力弱、产业转型升级困难等结构性问题。

(二) 两岸对外贸易均大幅衰退

金融危机对中国大陆经济最大的冲击是外贸出口。由于美、日、欧经济陷入深度衰退，国际市场需求大幅萎缩，自2008年11月起大陆对外贸易形势发生逆转，出口下降2.2%，是2001年7月以来首次下降。2009年第一季度国际金融危机持续恶化和蔓延，大陆对外贸易延续去年11、12月持续下降的态势，且降幅明显扩大，外贸出口总额比去年同期下降19.7%。出口是拉动大陆经济增长的“三驾马车”之一，贸易进出口总额占GDP近70%。国际金融危机中，它也成为导致大陆经济下滑的最主要因素之一，2009年第1季净出口对经济的贡献率已经下降为-0.2个百分点，依靠出口拉动经济增长陷入困境。世界银行的《中国经济季报》指出，全球危机使大陆出口受到重创，并对社会投资和市场情绪产生影响，对制造业的影响尤其明显。

相较于大陆地区台湾外贸面临的形势更加严峻，由于外贸依存度高达128% [2]，全球金融危机造成台湾外需与出口的急剧减少。自2008年9月起台湾外贸出口一路走跌，9—12月，出口额年增长率分别为-1.6%、-8.3%、-23.32%及-41.9%，2009年1月更降至-44.1% [3]，创下台湾1971年有贸易统计以来的最大衰退幅度。台湾最主要的几个出口市场均出现对台湾产品需求大幅下滑的现象，2009年1月台湾对大陆（含香港）出口衰退58.6%，对东盟（6国）出口衰退51.1%，对欧洲、美国、日本等主要市场的出口也受金融危机影响分别衰退32.6%、26.5%及17.9%。由于产业过度集中、产品结构单一，台湾的电子产品、基本金属及其制品、塑橡胶及其制品、机械、矿产品出口下滑幅度惊人，分别衰退45.3%、43.6%、44.7%、32%及42.4%。 [4]

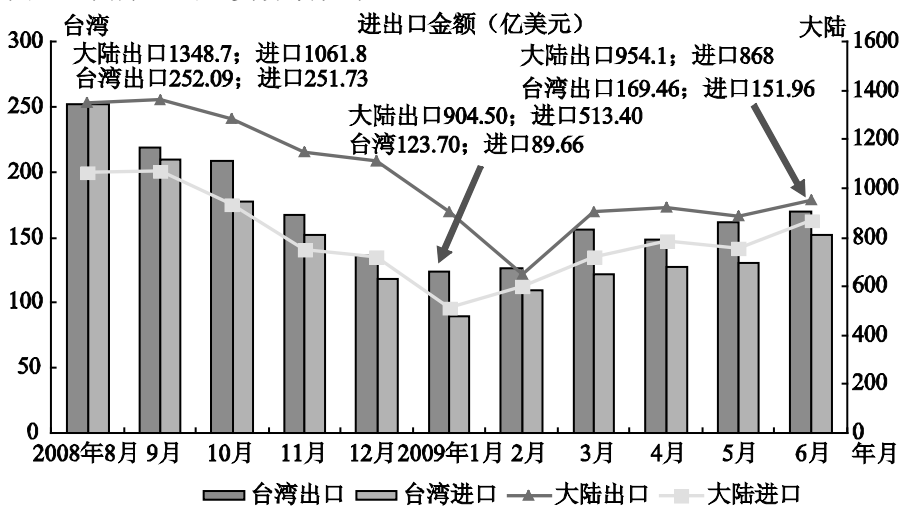
国际金融危机也造成两岸外贸进口不同程度的衰退，台湾受到的冲击尤为严重。岛内进口需求快速下滑，2008年8月至2009年1月进口减少了64.4%，严重影响

了台湾对外贸易的健康发展。2009年下半年两岸对外贸易均出现企稳回升，但金融危机的深层次影响依然存在，两岸出口最主要的美欧最终市场复苏速度缓慢，两岸对外贸易持续增长仍面临较大的不确定因素。

（三）两岸贸易与投资遭遇瓶颈

尽管政治、文化等领域存在分歧，两岸经济关系却相当紧密。台湾对大陆（含香港）的出口依存度近年来稳定在40%以上，且仍呈上升趋势，大陆已经成为台湾地区最大的贸易伙伴和最大的出口市场，是带动台湾经济增长的重要动力。2002年以后台商对大陆投资金额占台对外投资总额的比重一直都维持在65%以上的高位，大陆已成为台商对外投资高度集中的地区。台商投资大陆，往往都从台湾购买关键零组件、机械设备，因而形成贸易创造效应。台湾出口大陆的比重逐年上升，台湾外贸出口与大陆外需市场的连结程度也相当紧密，从而形成两岸较高的经济关联度。

图3 两岸进出口贸易额统计（2008.8—2009.6）



资料来源：根据大陆商务部、台湾“经济部”统计数据绘制

然而，快速发展的两岸经贸往来也因国际金融危机遭遇挑战。台商对大陆投资金额增长率从2007年的30.5%大幅下降至2008年的7.2%。自2008年第4季起台商对大陆投资金额持续减少，2009年1—4月台商投资大陆金额同比减少62.58%，全年衰退幅度达33.2%。[5] 两岸间投资对贸易的带动作用，似乎更早就开始失效。因此，当金融危机爆发，中国大陆对美国出口衰退时，台湾对大陆出口衰退的幅度更大。2008年9—12月，中国大陆对美国的出口成长率分别为15.39%、12.44%、-6.13%及4.14%，而台湾对大陆的出口成长率却不断衰退，分别为-16.3%、-19.9%、-38.5%及-54%，也验证了台商投资大陆所带动的贸易效果已经开始减弱。

二、两岸共同抵御金融危机的经济合作成果

面对这场20世纪30年代以来全球最严重的金融危机，中国大陆和台湾地区都深受拖累，但却因此建立起更紧密的经济合作关系，联手应对经济波动的冲击。大陆地区陆续出台多项促进两岸经贸交流与合作的政策，协助台湾抵御金融危机、缓解经济困难，且已经彰显成效；台湾制定了“搭桥专案”等两岸经济合作策略，希望借助大陆市场实现经济复苏。更紧密的经济合作关系，为两岸尽早摆脱金融危机、恢复经济活力做出了突出贡献。

（一）大陆对台经贸政策推动两岸经济合作

大陆地区自2005年起，通过“国共经贸论坛”陆续公布了70多项惠台政策和

措施（表 1），主要集中于农业、开放大陆居民赴台旅游、便利台湾民众出入境、教育、专业执照、医疗、交通运输等方面。虽然当时在台湾执政当局阻挠下许多未及时付诸实施，但自从 2008 年国民党在台湾重新执政后，两会（海协会与海基会）恢复协商，许多惠台政策得到落实。大陆尤其重视帮助台湾地区抵御金融危机，并明确表示，如果世界经济形势持续恶化，台湾方面提出缓解经济困难的要求，大陆方面愿意尽最大努力提供协助。

表 1 近年大陆地区惠台措施统计

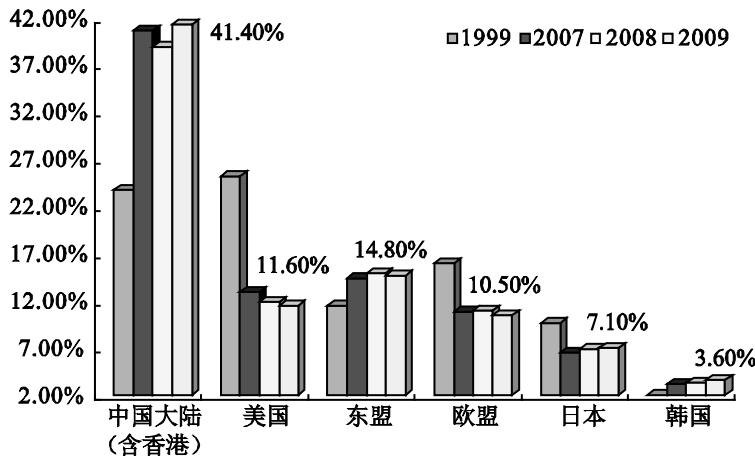
时间	会议	惠台措施
2005.4.26-5.3	连战和平之旅	3 项
2005.5.5-13	宋楚瑜搭桥之旅	3 项
2006.4.14-25	两岸经贸论坛	15 项
2006.10.17	两岸农业合作论坛	20 项
2007.4.28-29	第三届两岸经贸论坛	13 项
2008.12.20-21	第四两岸经贸文化论坛	10 项
2009.5.15-22	首届海峡论坛	8 项

随着金融危机的深化，台湾经济遭遇了前所未有的困难，外贸出口大幅减少，股市房市快速下滑。相对而言，大陆尽管也受到金融危机的冲击，但强大的复苏能力使它成为全球抵御经济危机的一个重要信心来源。大陆地区自 2009 年 2 月起启动“家电下乡”、“汽车下乡”等政策，采用财政补贴方式，鼓励汽车、家电“农村消费”及“以旧换新”，是大陆惠农强农、拉动内需、带动生产的一项重要措施。该政策已经取得了很大成效，据家电下乡信息系统统计，截至 2009 年底家电下乡相关产品销售量与销售额已分别达 3768 万台（件）和 693 亿元。

“家电下乡”不仅带动了大陆地区家电产业发展，为了帮助台商渡过金融危机，大陆还扩大对台湾采购的政策取向，台湾电子、电脑及相关产业也都得到实惠。2009 年大陆彩电厂向台湾友达、奇美与华映等厂商采购了约 44 亿美元的面板，使台湾在大陆面板市占率由 2008 年的约 35% 提高至 50%，大幅领先主要的韩国竞争厂商三星、LG 等。2009 全年大陆赴台的海贸会各采购团、面板团、四川团、江苏团、广州团和河南团等对台采购超过 150 亿美元 [6]，采购团受到岛内业界的普遍欢迎，有效地提升台湾产业界和民众对未来的乐观预期，并实质性地增加了台湾的投资和消费，有利于台湾经济尽快走出低迷、实现复苏。

大陆刺激内需的各种措施，正逐渐带动两岸经贸依存度回升，两岸贸易成为拉动台湾经济复苏的重要动力。自 2009 年 1 月起，两岸进出口贸易的金额及占台湾贸易总额比重均开始回升，1-11 月台湾对大陆（含香港）进出口比重分别上升 0.9 和 2 个百分点，已经超过金融危机前的依存程度。台湾对大陆出口订单大幅增长，带动台湾整体出口形势好转。大陆已代替美国成为台外销订单的最大来源地，10 月增长率高达 20%，带动台湾外销订单出现国际金融危机以来的首次正增长，同比增长 4.41%；11 月台湾对大陆（含香港）出口增长 47.8%，带动整体出口恢复 19.4% 的正增长。投资带动两岸贸易的效应虽然已经减弱，大陆内需市场复苏又成为两岸贸易回升的重要动力。

图 4 台湾出口依存度变化情况



资料来源：根据台湾“主计处”统计数据计算绘制

(二) 台湾调整两岸经贸政策促进经济合作

从李登辉的“戒急用忍”到民进党执政初期的“积极开放，有效管理”，转而至 2006 年出台的“积极管理，有效开放”，2008 年以前两岸经贸关系由于台湾当局持续的管制政策无法正常发展。国民党重新执政，为两岸经贸关系的正常化发展带来了曙光，两岸海运空运全面直航、陆资入台等 20 多项开放政策陆续出台，原来民进党执政时期对大陆产品进口的限制，对台商投资大陆的限制都逐渐放宽。

台湾一直采取“宽出严进”的大陆贸易政策，对大陆产品进口进行严格限制。2002 年以后才开始在 WTO 架构下逐步放宽大陆物品的进口，截至 2010 年 2 月 1 日止，台湾已经开放对大陆 8,628 项农、工产品的进口，占全部货品（10,879 项）的 79.3%。

表 2 台湾历年开放进口大陆物品统计表

年份	1988-1989	1990-1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
项数	92	5,666	5,786	5,888	8,055	8,493	8,614	8,666	8,660	8,718	8,753	8,617	8,628

注：2009 年 1 月 1 日台“货品会”增、删修订 2,189 项货品。资料来源：根据台湾“国贸局”统计数据计算绘制。

两岸资本市场开放的基础比贸易部门更加薄弱，台湾的“主管部门”不仅禁止大陆厂商到台湾投资，而且台商投资大陆也要遵循“在大陆地区从事投资或技术合作审查原则”（2006 年）：一是投资人对大陆投资累计金额不得超过“主管机关”设定的投资金额或比例上限；二是投资或技术合作的经营项目分为禁止类和一般类，禁止制造业投资达 102 项，准许投资的一般类累计投资金额超过 2000 万美元需列为专案审查案件，超过 1 亿美元列为重大投资案件审查。

随着台湾当局大陆政策的开放，单向的、受限的投资局面逐步发生转变。台湾当局于 2008 年 8 月 1 日起，将台商赴大陆投资上限由 40% 放宽至 60%（在台设立营运总部或跨国企业者不设限），并简化投资审查程序，仅对超过 5,000 万美元的个案进行项目审查，金额在 100 万美元以下只需要事后报备即可。开放陆资赴台，实现双向投资的进程也逐步取得进展。2008 年 12 月台湾开放大陆合格境内机构投资者（QDII）入台投资证券期货市场；2009 年 4 月海协会与海基会达成共识，台湾将在政策制度上允许大陆资本进入岛内开展投资；5 月台“行政院”审核通过“大陆地区人民来台投资许可办法”与“大陆地区之营利事业在台设立分公司或办事处许可办法”；6 月，台湾当局审查“大陆地区人民来台投资业别项目”草案，敲定陆资入台投资项目，第一阶段开放 100 项，其中

包括制造业 6 4 项、服务业 2 5 项、公共建设 1 1 项，虽然是采用“正面表列”方式，开放的项目受限，但两岸已经拉开双向直接投资的序幕，未来分阶段循序渐进的开放在预期之内。

表 3 台湾对厂商投资大陆政策的调整

投资者	调整前投资上限	调整后(2008.8.1)投资上限
个人	新台币 8,000 万元	每年 500 万美元
中小企业	新台币 8,000 万元	新台币 8,000 万元或净值或合并净值的 60%，以较高者为投资上限。
非中小企业	净值或合并净值的 40%或 30%或 20%	净值或合并净值的 60%

注：台湾“经济部投审会”修订“在大陆地区从事投资或技术合作许可办法”及“在大陆地区从事投资或技术合作审查原则”，并于 2008 年 8 月 1 日起生效。

事实上，台湾当局不仅大幅调整两岸经贸管制政策，也重视利用大陆经济复苏契机与更紧密的两岸经贸关系，带动台湾尽早摆脱金融危机和经济停滞。目前台湾当局正加紧推动“逐陆专案”和“搭桥专案”，并取得了一定成效。台湾当局推行的“新郑和计划”，在“强力拓展大陆市场”方面制定了“逐陆专案”，通过各项具体措施帮助台湾厂商争取大陆内需市场。“搭桥专案”自 2 0 0 8 年底开始推行，已举办了中草药、太阳光电、车载资通讯等两岸产业合作及交流会议，范围涉及合作创新研发、供应链整合及产品标准等方面，迄今已促成超过 1 0 0 家两岸企业或协会签订合作或意向书。面临外销的萎缩，两岸市场整合与经贸合作已经成为台湾当局的主动选择。

三、 国际金融危机后两岸经济合作前景

国际金融危机后，在两岸均持开放态度并积极推动下，两岸经济关系将更加紧密，两岸经济合作将朝正常化、制度化、机制化的方向逐步推进。

(一) 两岸经济关系正常化将稳步进行

2 0 0 8 年以来，两岸经济合作出现了重大的积极变化，两岸“三通”、开放观光、陆资入台等陆续得到落实，均成为两岸经济关系正常化进程中的重要标志。

两岸推动“三通”已有些时日，但受政治因素影响一直无法实现，阻碍了两岸经济关系的正常发展，对两岸的经济发展均造成诸多不利面。尤其是两岸无法直航，极大增加了进出口运输成本、人员往来成本等，损害了双方的经济利益。两会协商后，已于 2 0 0 8 年 1 2 月 1 5 日实施日常包机与航线截弯取直，每周 1 0 8 个航班，每月乘客容量约 4 7, 0 0 0 人。由于台湾与大陆乘客比例约为 5：1，两岸台商与赴大陆旅游的台湾民众将是两岸客运直航的最大受益者。台湾“工商建研会”一份针对岛内企业的民调 [7] 显示，9 3 % 的民众肯定直航有利于节省通航时间；7 0 % 的民众认为直航可减少交通成本；3 6 % 的民众肯定直航能降低物流成本，有助于增加商机，也即大多数岛内民众肯定“三通”直航对经济的正面效应。

两岸人员往来一直是单向、不平衡的。台湾民众经过简单的审批便能进入大陆地区，而大陆民众到台一直受到诸多限制，人员往来的限制使两岸经济合作无法正常开展。开放大陆居民赴台旅游成为两岸旅游业合作发展的契机，为两岸经济关系正常化迈出一大步。到 2 0 0 9 年 4 月大陆赴台旅游的人数已经突破每天 3, 0 0 0 人的上限，2 0 0 9 年全年大陆赴台观光人数超过 9 5 万人。开放大陆居民赴台旅游对台湾的观光及相关服务业也有很强的提振作用，对出口严重下滑的台湾而言，是扩大内需的一项重要利好因素。台湾“来台旅客消费及动向调查”显示，2 0 0 9 年上半年大陆观光团体旅客每人每日消费支出约新台币 8, 3 7 5 元，台湾“交通部观光局”据此预估，2 0 0 9 年大陆居民赴台观光对台湾经济的贡献约达 3 6 0 亿元新台币。[8]

陆资入台是实现两岸双向投资、经贸关系正常化的重要环节，多年来受到台湾执政

当局的阻挠无法开放。金融危机给台湾资本市场带来巨大压力，2009年台湾全年固定资产投资衰减11.4%，民间投资大幅衰退19.56%；吸引FDI的情况也不乐观，2009年台湾当局核准外商赴台投资金额衰减了42%。在国际竞争的压力下，引进具有雄厚资本优势的大陆投资，成为台湾经济复苏的曙光。2009年6月，台湾当局关于陆资入台的相关配套政策将陆续出台，继开放证券投资及期货交易市场后，两岸开放直接投资也取得突破性的进展。2009年7月至12月台湾当局已核准23件大陆投资项目，投资金额共计3,749万美元。[9] 尽管目前由于陆资入台投资的产业范围受限导致大陆厂商投资台湾的规模较小，但已经为大陆资金、机构、人员入岛创造了条件，为未来推动两岸双向投资以及两岸经贸关系正常化开启了新的篇章。

（二）两岸经济合作制度化将加快步伐

在两岸经济关系功能性联结越来越紧密的基础上，加强经济合作制度化建设的要求便提上日程，两岸中断将近10年的两会制度化协商管道也得以恢复。两岸两会恢复协商后，迄今举行了4次会谈，签署了12项协议和1项共识，为两岸经贸关系制度化奠定了基础。两岸也确定了制度化协商的常态运作机制，每半年将举行一次两会高层会谈，推动两岸经贸关系的正常互动。

两岸经济合作制度化建设的内容十分丰富。以金融合作为例，在2009年4月两岸签署《海峡两岸金融合作协议》，建立了合作框架的基础上，又进一步开启实质性合作与合作规则制度化的大门，就信息交换、信息保密、金融检查、沟通交流和危机处理等方面，11月两岸签署了银行、证券及期货、保险业等三项监管合作备忘录（MOU），随着两岸监管机构建立制度性的对话机制，两岸将逐步消除彼此金融市场的实质进入障碍，大陆方面现行《外资金机构管理条例》中对台适用部分将随之调整，台湾目前限制陆资入台的各项法规也都将大幅修正。建立和完善两岸经济合作中的各种制度，使经济往来有章可循，是两岸经济合作正常发展的必然要求，是两岸经济合作有序进行的重要保障。

（三）两岸经济合作机制化将逐步推进

两岸经济合作的制度建设正加速进行，为了使这些制度不流于形式，得到正确的贯彻实施，就必须建立起长效机制，来保证两岸经济合作的落实、推动、纠错、评价等，签订经济合作框架协议（ECFA）正是两岸对经济合作机制化的尝试。

两岸签署ECFA是互利互惠、合作双赢的事。尤其台湾迫切希望依靠两岸经济合作机制，争取大陆内需市场，化解经济“边缘化”与竞争力下降的危机。“10+1”、“10+3”促成的东亚区域合作，逐步整合东亚地区的市场与生产资源，创造经济整合的规模经济效应，已经给合作框架外的台湾地区带来冲击。其一是“贸易冲击”，台湾的石化、机械、汽车及零组件产品，在大陆市场被课6.5%—14.9%的关税，东盟产品降至零关税后，台湾产品将可能因竞争力下降被迫退出大陆市场。对台湾的“投资冲击”更严重，从“10+1”框架协定签订的2002年至2007年间，全球FDI总量提高了125%，与大陆签署CEPA的香港FDI增加了252%，东盟各国中泰国提高123%、马来西亚提高104%、印尼提高了730%，这些地区FDI的增加是因为在地投资生产可以免税出口东盟及大陆。而同期台湾FDI仅增加62%，边缘化的趋势十分明显。[10] 因而，台湾各界强烈要求台湾当局尽快与大陆签署ECFA。台湾“中华经济研究院”利用全球贸易分析模型（GTAP）就洽签两岸经济合作架构协议对台湾的经济影响进行评估，结果显示，两岸若签署ECFA台湾GDP增长率将提升1.65—1.72个百分点，出口将增加4.87—4.97%，在经济增长与出口增加的带动下，台湾就业将增加25.7—26.3万人。

签署两岸经济合作框架协议，是两岸经济合作机制化的重要步骤。当前两岸双方初步形成良性互动态势，为两岸签署经济合作协议，建立具有两岸特色的经济合作机制提供了

极为有利的条件。目前，两岸已在各自研究基础上完成了关于ECFA的共同研究，得出对两岸经济发展有利的一致性研究结论。2010年1月两岸两会就ECFA的首次正式协商也已落幕，并就协议的名称，基本结构，以及建立双方商谈工作机制等问题达成共识，按照两岸两会所协商的工作安排，两岸将按照“先易后难、循序渐进”的原则，很快就早期收获清单以及涵盖货物贸易、服务贸易、投资保障、智慧财产权保障、原产地规则、贸易救济、争端解决、经济合作等ECFA条文内容进行第二次协商。在两岸均持开放态度并积极推动下，两岸经济合作机制化有望取得突破性进展，促进两岸经济进一步紧密合作。

注释：

[1] 国家统计局：《2009年国民经济总体回升向好》，www.stats.gov.cn，2010年1月21日。

[2] 外贸依存度指一国（地区）对外贸易总额与国内生产总值的比值。2008年大陆GDP与贸易总额分别为43270亿美元与25616亿美元；台湾GNP与贸易总额分别为4026亿美元与4961亿美元。

[3] 台湾“经济部统计处”2009年5月25日发布的统计数据，<http://2k3dmz2.moea.gov.tw>。

[4] 台湾“国贸局”2009年2月9日发布的统计数据，<http://web.trade.gov.tw>。

[5] 台湾“经济部”统计数据，<http://www.moea.gov.tw>。

[6] 台湾“中央日报”：《贸协：今年邀大陆来台采购团成果150亿美元》，2009年12月16日，<http://www.cdnews.com.tw>。

[7] 陈牧民：《评估“新政府”上台后开放的两岸政策》，远景基金会，2009年3月。

[8] 《陆客来台观光，去年贡献360亿元》，台湾《中央日报》：2010年1月7日，<http://www.cdnews.com.tw>。

[9] 台湾“投审会”：《2009年12月核准侨外投资、陆资来台投资、“国外”投资、对中国大陆投资统计新闻稿》，<http://www.moeaic.gov.tw>。

[10] 杜震华：《台湾签署两岸综合经济合作协议（CECA）之急迫性》，http://www.taiwansig.tw/index.php?option=com_content&task=view&id=1163&Itemid=117。

（责任编辑 朱 磊）